



Le Groupe WISPER, basé en France à travers ses 5 sites et à l'international (Belgique, Maroc et Angleterre), développe ses produits XiVO et ceBoxOS avec une R&D 100% française. Il compte plus de 800 clients et 220.000 postes installés. L'ambition du Groupe est de renforcer son positionnement autour des technologies de la mobilité, du Digital Workplace et du télétravail. Dans ce contexte de croissance, nous recherchons un(e) Ingénieur avant-vente H/F.

Découvrez nos solutions directement sur nos sites :

- <https://www.wisper.io/fr/>
- <https://www.xivo.solutions/>

MISSIONS

Basé(e) à Levallois, Toulouse ou Lyon, sous la direction de la Responsable Projet et Avant-Ventes et en lien soutenu avec les commerciaux, vos missions seront les suivantes :

- Accompagner l'équipe commerciale chez nos prospects et clients sur les rendez-vous de qualification ;
- Rédiger les offres techniques ;
- Réaliser les chiffrages des projets techniques ;
- Participer aux soutenances avec les commerciaux ;
- Valider et définir avec les équipes Intégration, Support et Projets le périmètre technique et organisationnel des offres / budgets PROFIL & ;
- Répondre aux appels d'offres privés et publiques.

INFORMATIONS :

- Localisation du poste : Levallois (92), Toulouse (31), Lyon (69)
- CDI

PROFIL :

De formation supérieure, une expérience dans les télécoms est fortement recommandée. Nous recherchons un profil technique.

QUALITÉS :

Votre relationnel est votre point fort, tant auprès des clients externes que des équipes internes.

Esprit d'équipe, aisance relationnelle, capacité de synthèse et d'écriture, curiosité et sens du service sont autant de qualités pour faire la différence.